

|                   | 8:00 | 8:30 | 9:00   | 9:30 | 10:00   | 10:30 | 11:00   | 11:30 | 12:00 | 12:30 | 13:00 | 13:30 | 14:00 | 14:30   | 15:00 | 15:30  | 16:00 | 16:30 | 17:00 | 17:30 | 18:00 | 18:30 | 19:00 | 19:30 | 20:00 | 20:30 | 21:00 | 21:30 |  |  |  |
|-------------------|------|------|--|------|---|-------|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|---|-------|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--|--|--|
| <b>Montag</b>     |      |      | Raum 3.16 Wölki<br>M-DLM: Management von Dienstleistungen MV 2<br>8:15 210 9:45                          |      | Raum 3.16 Wölki<br>M-DLM: Markenführung und Innovation von Dienstleistungen MV 2<br>10:00 210 11:30 |       |   |       |       |       |       |       |       | Raum 2.18 Weißbach<br>M-VM: E-Business MV 2<br>14:15 250 15:45                        |       |  |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |
| <b>Dienstag</b>   |      |      |  |      |   |       |   |       |       |       |       |       |       | Raum 3.17 Boll<br>M-MS: Volkswirtschaftliche Marktanalysen MV 2<br>14:15 240 15:45    |       | Raum 3.17 Widdecke<br>M-MS: Zukunftsforschung MV 2<br>16:00 240 17:30                                    |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |
| <b>Mittwoch</b>   |      |      |  |      | Raum 2.18 Widdecke<br>M-VM: Vertriebsmarketing MV 2<br>10:00 250 11:30                              |       |   |       |       |       |       |       |       | Raum 3.16 Röhrs<br>M-B2B: Technischer Vertrieb und Operations MV 2<br>14:15 220 15:45 |       | Raum 3.16 Lenschow<br>M-B2B: Besonderheiten des Marketings und der Markenführung MV 2<br>16:00 220 17:30 |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |
| <b>Donnerstag</b> |      |      |  |      |   |       |   |       |       |       |       |       |       |   |       |  |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |
| <b>Freitag</b>    |      |      | Raum 2.18 Howe<br>M-FSV: Verhandlungs- und Gesprächstechniken MV 2<br>9:00 230 12:15                     |      |   |       | Raum 2.18 Knöpfle<br>M-FSV: Vertriebsführungs-, Motivations- und Trainingssysteme MV 2<br>12:30 230 18:00 |       |       |       |       |       |       |   |       |  |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |
| <b>Samstag</b>    |      |      | Raum 2.18 Knöpfle<br>M-FSV: Vertriebsführungs-, Motivations- und Trainingssysteme MV 2<br>9:00 230 18:00 |      |   |       |   |       |       |       |       |       |       |   |       |  |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |       |  |  |  |